



GRiNO

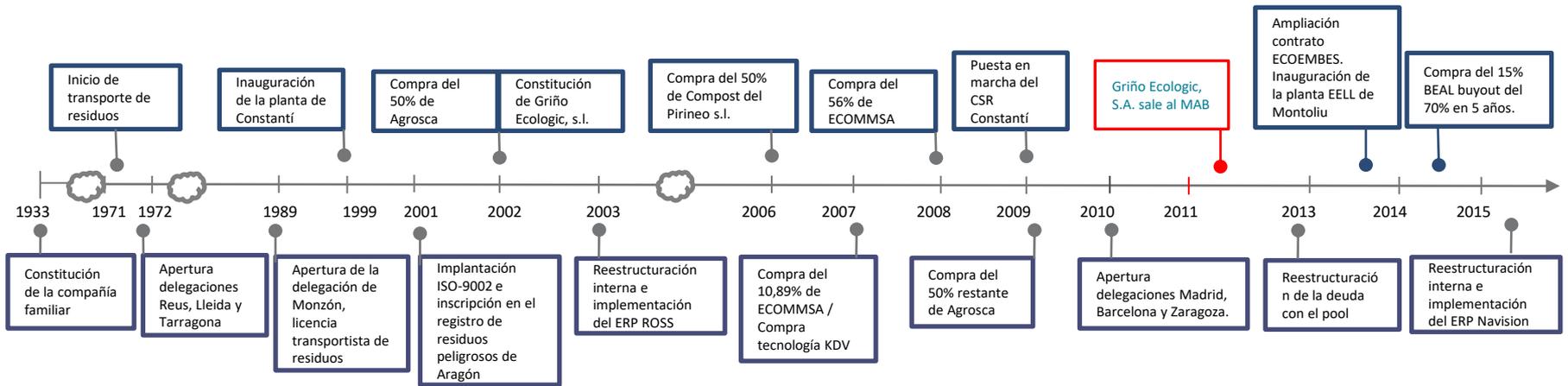
Madrid 28/05/20

[Explicación Grupo]

GRiNO
GRUPO



Storytelling de más de 80 años:



Transporte y alquiler

Reciclaje

Compostaje

CSR

Diesel R (KDV)

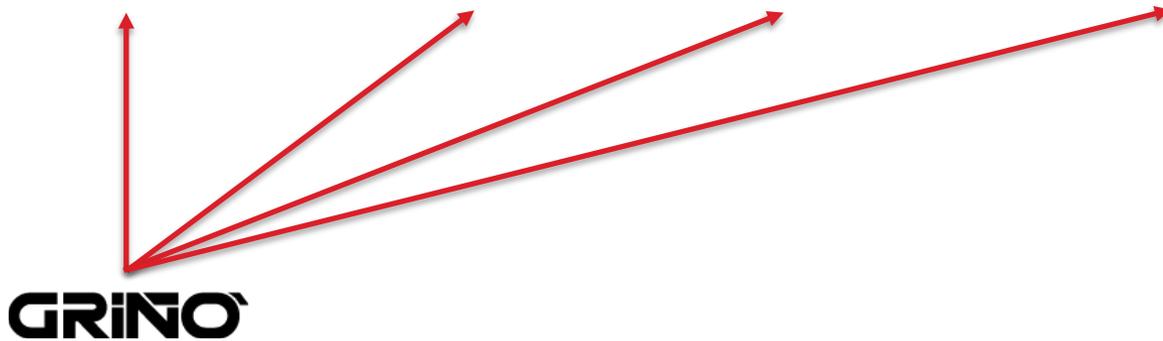
Ecommsa

Argentina

Grupo HERA

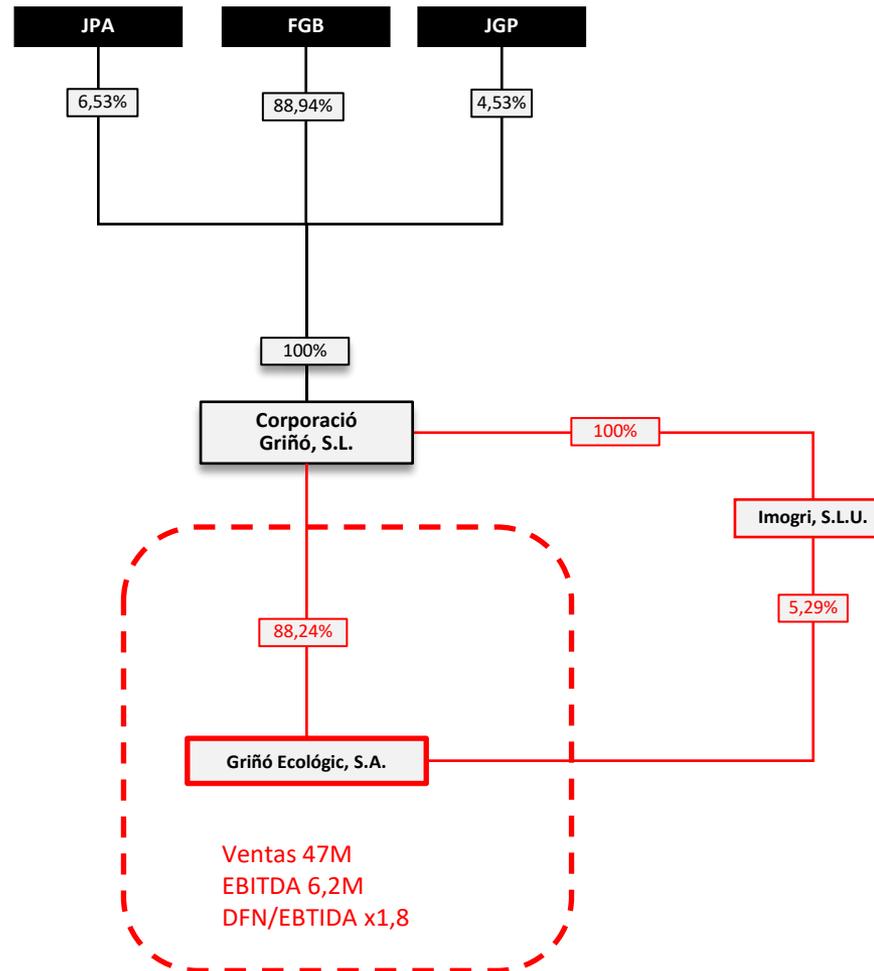
Gelabert, BEAL..

Estrategia del grupo:



GRiNO es un grupo con más de 80 años de experiencia que apuesta por la innovación y que centra su actividad en los SERVICIOS MEDIOAMBIENTALES, y la ENERGÍA.

Estructura Grupo:



Nueva Línea 2021-22:

Reciclaje



Del residuo al reciclado

- o Reciclado de materiales plástico
PET, PE-HD, PVC, LDPE, PP, PS...



GRINO

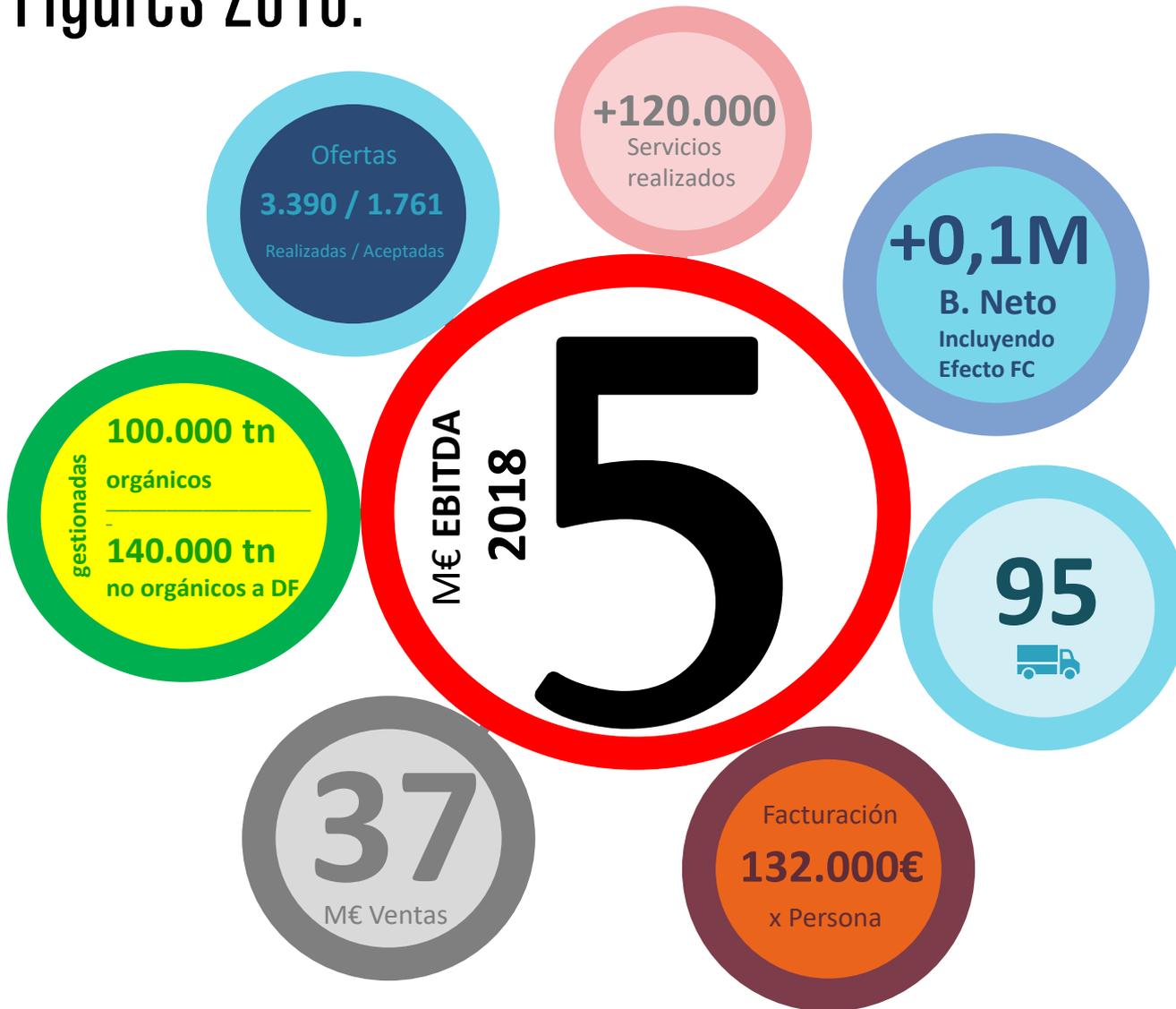
Presentación Resultados 2019

GRINO

Main Figures 2019:



Main Figures 2018:



P&L de Griño Ecologic:

PERDIDAS Y GANACIAS	2.019	2.018
000€		
A) OPERACIONES CONTINUADAS		
1.Importe neto de la cifra de negocios	47.390	38.085
3.Trabajos realizados por el grupo para su activo	290	401
4.Aprovisionamientos	(24.075)	(19.858)
5.Otros ingresos de explotación	11	8
6.Gastos de personal	(9.186)	(7.449)
7.Otros gastos de explotación	(8.335)	(6.456)
8.Amortización del inmovilizado	(3.783)	(3.959)
9.Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	277	102
11.Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	(1.243)	19
14.Otros resultados	(177)	(28)
A.1) RESULTADO DE EXPLOTACIÓN (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13+14)	1.167	865
15.Ingresos financieros	317	333
16.Gastos financieros	(428)	(364)
A.2) RESULTADO FINANCIERO (15+16+17+18+19+20)	(111)	(31)
A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A.1+A.2+21+22+23)	1.056	833
24.Impuestos sobre beneficios	(769)	(684)
A.4) RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (A.3+24)	287	149
A.5) RESULTADO DEL EJERCICIO (A.4+25)	287	149
Resultado atribuido a la sociedad dominante	288	150
Resultado atribuido a socios externos	(1)	(1)

Existe un incremento de ventas de casi 9 millones de euros, lo que supone un incremento de un 25,42% sobre el año 2019.

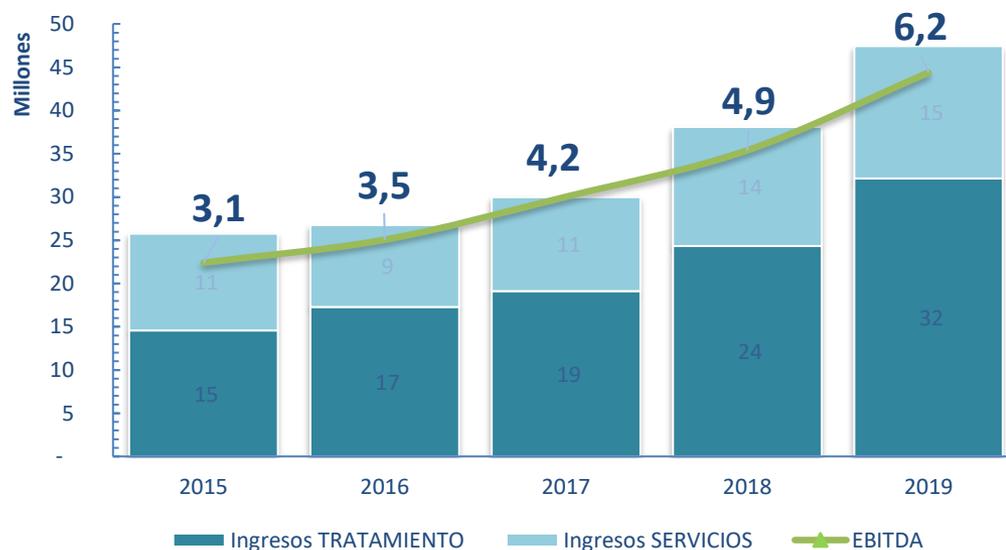
El porcentaje de aprovisionamientos sobre ventas se reduce en un 1,3% anual y pasa de un 52,1% a un 50,8% en año 2019. Resultado del esfuerzo de optimización de procesos.

Existen 2 efectos a tener en cuenta en este P&L para reflejar correctamente la marcha de la compañía:

- 1) Deterioro de la planta de DieselR por su NO uso
- 2) La amortización del Fondo de Comercio que lastra la cuenta de explotación con 1,9M de euros al año

El incremento de rentabilidad de compañía se comporta de manera muy positiva, con un TACC superior al 23% en 8 años

Ingresos y rentabilidad por actividad:



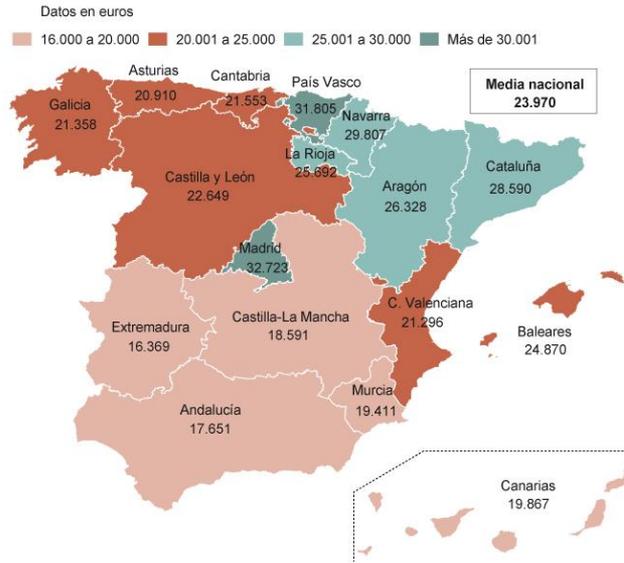
El incremento en el peso del tratamiento, pasando del 57% en 2015 al 68% en 2019, con este mix en ventas se incrementa la rentabilidad.

Ventas - Ebitda										
000€	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	TACC 11-19
Ventas	30.040	26.903	24.640	23.323	25.774	26.746	29.968	38.085	47.390	5,9%
EBITDA	1.164	2.476	2.867	3.187	3.135	3.508	4.204	4.956	6.216	23,3%
NPP	- 1.072	- 1.928	286	239	795	802	1.376	2.262	3.437	281,7%

El incremento de rentabilidad de compañía se comporta de manera muy positiva, con un TACC superior al 23% en 8 años

Impacto de la situación macro:

Renta Per Cápita por CCAA



Evolución de la Cifra de negocios

Sector: Rama en la que se encuadra la empresa

